

Téléconférence sur les résultats du T2 2024

1^{er} août 2024



Bell

Avis concernant les déclarations prospectives

Certaines déclarations faites dans cette présentation constituent des déclarations prospectives. Ces déclarations prospectives comprennent, sans s'y limiter, des déclarations concernant l'orientation financière de BCE (ce qui comprend les produits des activités ordinaires, le BAIIA ajusté, l'intensité du capital, le BPA ajusté et les flux de trésorerie disponibles), le dividende sur actions ordinaires annualisé de BCE pour 2024, la cession proposée de Northwestel, l'utilisation prévue par Bell Canada du produit de la cession proposée, la baisse prévue des dépenses d'investissement de BCE en 2024, les attentes de croissance plus élevée des produits tirés des services et du BAIIA ajusté consolidés pour le reste de l'exercice 2024, la mesure dans laquelle le produit de la cession proposée de Northwestel devrait améliorer le ratio de levier financier net de BCE, les perspectives commerciales, objectifs, plans et priorités stratégiques de BCE, ainsi que d'autres déclarations qui ne sont pas des faits historiques. Une déclaration est dite prospective lorsqu'elle utilise les connaissances actuelles et les prévisions du moment pour formuler une déclaration touchant l'avenir. Habituellement, les termes comme *hypothèse*, *but*, *orientation*, *objectif*, *perspective*, *projet*, *stratégie*, *cible*, *engagement* et d'autres expressions semblables, ainsi que les temps et les modes comme le futur et le conditionnel de certains verbes tels que *viser*, *s'attendre à*, *croire*, *prévoir*, *avoir l'intention de*, *planifier*, *chercher à* et *aspirer à*, permettent de repérer les déclarations prospectives. Toutes ces déclarations prospectives sont faites conformément aux « dispositions refuges » prévues dans les lois canadiennes applicables en matière de valeurs mobilières et dans la loi américaine *Private Securities Litigation Reform Act of 1995*.

Les déclarations prospectives, du fait même de leur nature, font l'objet de risques et d'incertitudes intrinsèques et reposent sur plusieurs hypothèses, tant générales que précises, donnant lieu à la possibilité que les résultats ou les événements réels diffèrent de façon significative des attentes exprimées ou sous-entendues dans ces déclarations prospectives. Ces déclarations ne représentent pas une garantie de la performance ni des événements futurs, et nous mettons en garde le lecteur contre le risque que représente le fait de s'appuyer sur ces déclarations prospectives. Pour une description de ces risques et de ces hypothèses, se reporter au rapport de gestion annuel de 2023 de BCE daté du 7 mars 2024, mis à jour dans les rapports de gestion du premier et du deuxième trimestre de 2024 de BCE, respectivement datés du 1^{er} mai 2024 et du 31 juillet 2024, et dans le communiqué de presse de BCE daté du 1^{er} août 2024 annonçant ses résultats financiers pour le deuxième trimestre de 2024, documents qui sont tous déposés auprès des autorités des provinces canadiennes en valeurs mobilières (disponibles à sedarplus.ca) et fournis à la Securities and Exchange Commission des États-Unis (disponibles à sec.gov) et disponibles sur le site Web de BCE, à BCE.ca. Les déclarations prospectives qui figurent dans cette présentation décrivent nos attentes en date du 1^{er} août 2024 et, par conséquent, pourraient changer après cette date. Sauf dans la mesure où les lois applicables en matière de valeurs mobilières l'exigent, nous ne nous engageons aucunement à mettre à jour ou à réviser les déclarations prospectives figurant dans cette présentation, même à la suite de l'obtention de nouveaux renseignements ou de l'occurrence d'événements futurs, ni pour toute autre raison.

Faits saillants du T2 et progrès sur les priorités stratégiques

Performance financière

- Exécution cohérente et rigoureuse dans un environnement de marché hautement concurrentiel
- **BAIIA ajusté⁽¹⁾ en hausse de 2,0 % a/a, qui entraîne une hausse de marge⁽²⁾ de 1,3 point à 44,9 %**
- **Bénéfice net en hausse de 52,1 % a/a**
- **Flux de trésorerie disponibles⁽³⁾ en hausse de 8,0 % a/a; flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation en baisse de 9,6 % a/a**

Abonnés des services sans fil de grande valeur

- **Total de 131 043 nouveaux abonnés nets utilisant des téléphones mobiles, en hausse de 4,4 % a/a**
- **87 917 nouveaux abonnés nets utilisant des appareils mobiles connectés, en hausse de 10,5 % a/a**
- **Déploiement du spectre de 3 800 MHz dans certaines villes de la RGT, permettant des vitesses allant jusqu'à 4 Gbit/s**

Croissance des services à large bande et des forfaits de produits multiples

- **Meilleur T2 en 17 ans sur le plan des nouveaux abonnés nets des services Internet de détail aux consommateurs**
- **Hausse de 18 % a/a des ménages dans la zone de couverture du réseau de fibre abonnés aux forfaits mobilité et Internet**
 - 41 % des nouvelles activations de services Internet de détail se font dans le cadre d'un forfait avec services sans fil
- **Internet pure fibre de Bell supérieur à ceux de tous les concurrents au chapitre de la vitesse et de la qualité⁽⁴⁾**

⁽¹⁾ Le BAIIA ajusté est un total des mesures sectorielles. Se reporter à la section *Total des mesures sectorielles* de l'annexe pour plus d'informations sur cette mesure.

⁽²⁾ La marge du BAIIA ajusté se définit comme le BAIIA ajusté divisé par les produits d'exploitation.

⁽³⁾ Les flux de trésorerie disponibles sont une mesure financière non conforme aux PCGR. Se reporter à la section *Mesures financières non conformes aux PCGR* de l'annexe pour plus d'informations sur cette mesure.

⁽⁴⁾ Selon l'analyse par Ookla, une société de test Web et de diagnostic réseau, de données obtenues avec Speedtest Intelligence sur les résultats (agrégés à l'échelle nationale) de tests de vitesse avec connexion sans fil et fixe pour les T1 et T2 2023 et les T1 et T2 2024; Opensignal : selon le Rapport sur l'expérience offerte par les services à large bande fixes, mai 2024 - résultats tirés d'une analyse indépendante des services à large bande fixes et fondés sur des mesures enregistrées du 1er février au 30 avril 2024.

Faits saillants du T2 et progrès sur les priorités stratégiques (suite)

Stratégie des médias numériques d'abord

- **Produits tirés de la publicité numérique⁽¹⁾ en hausse de 35 % a/a**
- **Nouvelles offres et partenariats publicitaires dévoilés à la présentation Upfront de juin**
 - Partenariats de ventes stratégiques avec le service de publicité haut de gamme de Tik Tok (Pulse Premiere) et Dotdash
 - Lancement de Bell Publicités pour entreprises, une plateforme d'achat de publicité numérique en libre-service pour annonceurs locaux
 - Distribution de 10 nouvelles chaînes FAST étendue aux plateformes LG Channels, Samsung TV Plus, Plex et Roku Channel

Accélération de la transformation et accent mis sur les secteurs de croissance clés

- **Acquisition des entreprises canadiennes de services technologiques Stratejm et CloudKettle, renforçant la cybersécurité gérée et les capacités d'automatisation des flux de travail numérique Salesforce**
- **Élargissement du partenariat stratégique avec ServiceNow**
- **Vente de Northwestel à Sixty North Unity pour une contrepartie pouvant atteindre 1 G\$ en trésorerie**
 - Le produit de la transaction servira à rembourser une partie de la dette
- **Début de la transition de 167 magasins de détail La Source vers la bannière Best Buy Express en juin**
 - La fermeture des 107 magasins La Source restants est terminée

Mise à profit des technologies et de l'automatisation pour réaliser des gains d'efficacité

- **Économies de 20 M\$ au T2 sur les coûts de main-d'œuvre des services opérationnels clientèle grâce aux outils d'IA**
- **Outil de réparation virtuelle novateur en libre-service, qui élimine l'attente au téléphone et les visites de techniciens**
- **Lancement du premier robot de recherche alimenté par l'IA de Google au Canada**
- **Modèle d'acheminement dynamique des appels propulsé par l'IA, qui dirige les appels des clients vers le bon agent**
- **Agent virtuel offert pour les marques Bell et Virgin, après un lancement initial sur le clavardage de Lucky Mobile**
- **IA générative utilisée aux fins d'assurance de la qualité des appels, de traitement du langage naturel et de production d'offres de fidélisation en temps réel**

Nos priorités demeurent l'excellence de l'exécution, la rigueur financière, la réduction des coûts et la croissance future de Bell

⁽¹⁾ Les produits liés au contenu numérique comprennent les produits tirés de la publicité sur les plateformes numériques, dont les sites Web, les applications mobiles, les applications sur les téléviseurs connectés et les actifs et plateformes numériques d'affichage extérieur, ainsi que la publicité sur les plateformes d'achat numériques de Bell.

Faits saillants opérationnels du T2

Services sans fil

131 043

Ajouts nets, abonnés utilisant des téléphones mobiles
En hausse de 4,4 % a/a

- Ajouts bruts en hausse de 14,4 % a/a

1,18 %

Taux de désabonnement des services postpayés
En hausse de 0,24 pt a/a

- 2^e trimestre consécutif d'amélioration du taux de la hausse a/a

52 543

Services prépayés, ajouts nets
En hausse de 269 % a/a

- Ajouts bruts en hausse de 19,9 % a/a
- Amélioration du taux de désabonnement à 4,6 %, en baisse de 0,08 pt

58,04 \$

RMU combiné⁽¹⁾
En baisse de 1,9 % a/a

- Amélioration de la trajectoire du RMU en juin

⁽¹⁾ Le RMU se définit comme les produits externes tirés des services sans fil du secteur Bell SCT divisés par le nombre moyen d'abonnés utilisant des téléphones mobiles pour la période visée, et est exprimé en unité monétaire par mois. Au T1 2024, nous avons ajusté notre clientèle d'abonnés des services postpayés utilisant des téléphones mobiles afin d'en retirer 105 802 abonnés des services d'affaires qui ne génèrent que très peu de produits ou pas de produits du tout.

Services sur fil

23 841

Ajouts nets, services Internet de détail
2^e T2 en importance depuis 2007 après le T2 2023

23 %

Croissance des ventes mobilité et Internet

- 48 % des ménages résidentiels adhèrent à des forfaits mobilité et Internet

(1 313)

Ajouts nets, services de télé IP de détail
En baisse de 12 800 a/a

- Ajouts bruts sur l'appli Télé Fibe en baisse a/a en raison de la hausse du tarif pour les nouveaux abonnés

53 250

Pertes nettes d'abonnés des SAR résidentiels de détail
En hausse de 7,3 % a/a

⁽²⁾ Les produits liés au contenu numérique comprennent les produits tirés de la publicité sur les plateformes numériques, dont les sites Web, les applications mobiles, les applications sur les téléviseurs connectés et les actifs et plateformes numériques d'affichage extérieur, ainsi que la publicité sur les plateformes d'achat numériques de Bell, de même que les produits tirés des frais d'abonnement des services directement aux consommateurs et des services de vidéo sur demande.

⁽³⁾ CTV : Numeris, depuis le début de l'année de diffusion 2023/24, Canada total

Services de médias

1,9 %

Croissance des produits tirés de la publicité

- 2^e trimestre consécutif de croissance

23 %

Croissance des produits tirés du contenu numérique⁽²⁾

- Hausse de 21 % a/a du nombre d'abonnés au service directement aux consommateurs (DTC) de Crave
- Hausse de 114 % des abonnés aux services de diffusion sportive DTC

Télé anglaise

CTV, le réseau n° 1 pour une 23^e année consécutive⁽³⁾

- Course de Formule 1 la plus regardée de l'histoire⁽⁴⁾
- Cotes d'écoute sans précédent pour la Copa América 2024⁽⁵⁾

Télé française

Chaîne spécialisée en divertissement n° 1⁽⁶⁾

- 2 chaînes sur les 5 les plus regardées et 3 émissions parmi les 5 les plus regardées⁽⁷⁾
- Noovo : auditoire quotidien en hausse de 8 % a/a⁽⁸⁾

⁽⁴⁾ Grand Prix du Canada de Formule 1 AWS : Numeris, RDS/Noovo/TSN/CTV, total pour le Canada, T2+, enregistrement par l'audimètre PPM

⁽⁵⁾ Numeris, Canada total, TSN/CTV, T2+
⁽⁶⁾ Numeris, Québec francophone, T2 2024, classement parmi les chaînes francophones spécialisées et payantes dans le divertissement, T2+

⁽⁷⁾ Numeris, Québec francophone, T2 2024, classement parmi les chaînes francophones spécialisées et émissions régulières (3 et plus diffusées), adultes de 25 à 54 ans

⁽⁸⁾ Numeris, Québec francophone, T2 2024, adultes de 25 à 54 ans

Nous avons tiré parti de nos produits et de nos réseaux à large bande pour générer une augmentation de clientèle rentable et favorable aux marges et une hausse d'intensité des produits



Résultats financiers

Résultats financiers consolidés

(en millions \$, sauf les données par action)	T2 24	A/A
Produits des activités ordinaires	6 005	(1,0) %
Tirés des services	5 308	0,1 %
Tirés des produits	697	(8,7) %
BAIIA ajusté	2 697	2,0 %
Marge	44,9 %	1,3 pt
Bénéfice net	604	52,1 %
BPA établi selon les normes	0,59	59,5 %
BPA ajusté⁽¹⁾	0,78	(1,3) %
Dépenses d'investissement	978	25,2 %
Intensité du capital ⁽²⁾	16,3 %	5,2 pts
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation	2 137	(9,6) %
Flux de trésorerie disponibles (FTD)	1 097	8,0 %

⁽¹⁾ Le BPA ajusté est un ratio non conforme aux PCGR. Se reporter à la section *Ratios non conformes aux PCGR* de l'annexe pour plus d'informations sur cette mesure.

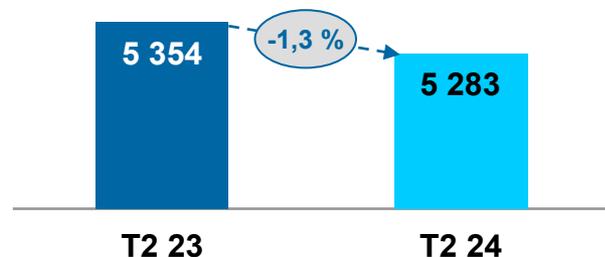
⁽²⁾ L'intensité du capital correspond aux dépenses d'investissement divisées par les produits d'exploitation.

- Retour à la croissance positive des produits tirés des services
- Baisse des produits de 1,0 % a/a en raison d'une diminution de 8,7 % du côté des produits à faible marge
- Croissance du BAIIA ajusté de 2,0 % a/a, ce qui augmente la marge de 1,3 point soit 44,9 %
- Bénéfice net en hausse de 52,1 % a/a
 - Perte hors trésorerie de 377 M\$ comptabilisée au T2 2023 liée à la participation de BCE dans une coentreprise
- Baisse du BPA ajusté de 1,3 % a/a en raison d'une hausse des charges d'intérêts et d'amortissement, conformément aux hypothèses des prévisions pour 2024
- Diminution des flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation de 9,6 % a/a en raison de la hausse des indemnités de départ et des intérêts payés et de la baisse du fonds de roulement
- Hausse des FTD de 8,0 % a/a
 - Dépenses d'investissement en baisse de 329 M\$ au T2, conformément au programme pour 2024, qui prévoit une réduction d'au moins 500 M\$

Nous avons enregistré une croissance positive des produits tirés des services et du BAIIA ajusté au T2

Bell Services de communications et de technologies

Produits des activités ordinaires (en millions \$)



BAlIA ajusté (en millions \$)

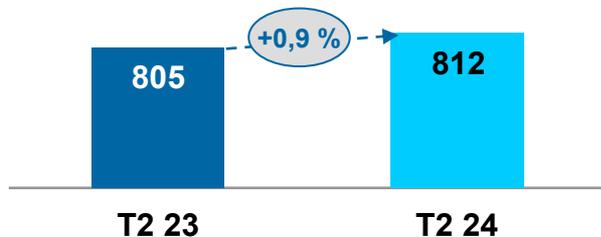


- **Produits tirés des produits en baisse de 66 M\$ au T2, ce qui représente 93 % de la baisse du total des produits de 1,3 % a/a**
 - Baisse des volumes de ventes de téléphones mobiles avec contrats attribuable au fait que 70 % des nouvelles activations viennent d'abonnés apportant leurs propres appareils, élimination des produits de La Source et diminution des ventes de produits de transmission de données sur fil d'affaires, qui fait suite à la reprise de la chaîne d'approvisionnement en 2023
- **Hausse des produits tirés des services sans fil de 1,2 %, qui reflète la persistance des pressions concurrentielles sur les prix**
- **Total des produits tirés des services Internet en hausse de ~3 % a/a**
- **Hausse des produits tirés des solutions d'affaires⁽¹⁾ sur fil de 22 % attribuable à l'augmentation a/a des ventes de services infonuagiques, de cybersécurité et d'automatisation des flux de travail numérique**
- **Hausse du BAlIA ajusté de 2,0 % a/a**

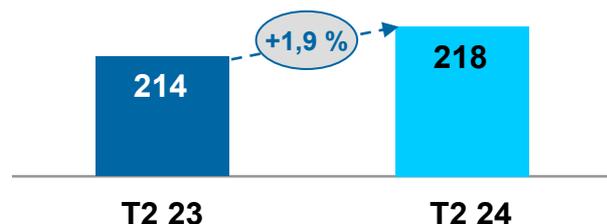
La marge du BAlIA ajusté en hausse de 1,5 pt a/a à 46,9 %, reflète les efforts soutenus en matière d'acquisition d'abonnés et l'accent continu sur l'efficacité opérationnelle

⁽¹⁾ Les produits tirés des solutions d'affaires comprennent les services gérés, qui englobent la gestion des réseaux, la gestion des solutions voix, l'hébergement et la sécurité, ainsi que les services professionnels, qui englobent les services-conseils et les services d'intégration et de gestion des ressources.

Produits des activités ordinaires (en millions \$)



BAIIA ajusté (en millions \$)



- **Total des produits en hausse de 0,9 % a/a**
 - Croissance des produits tirés de la publicité de 1,9 %, qui reflète la hausse a/a de la performance des chaînes sportives et le dynamisme continu des activités numériques
 - Croissance pour le Grand Prix de Formule 1 du Canada et hausse des ventes de la programmation de Bell Média à l'étranger
 - Acquisition d'OUTFRONT conclue en juin
- **Total des produits tirés du contenu numérique en hausse de 23 % a/a**
 - Représente 41 % du total des produits tirés des médias, en hausse de 8 pts a/a
- **Hausse du BAIIA ajusté de 1,9 % a/a**
 - Coûts d'exploitation en hausse de seulement 0,5 % a/a, étant donné que les coûts plus élevés liés à la programmation télévisuelle sont contrebalancés par les économies de coûts associées aux initiatives de restructuration entreprises au cours de la dernière année

Un premier trimestre où une augmentation des produits et du BAIIA ajusté est réalisée depuis le T2 2022

Mise à jour sur la situation financière et de trésorerie

Liquidités disponibles⁽¹⁾

5,0 G\$

dont ~1,4 G\$ en trésorerie

* Au 30 juin 2024

Ratio de levier financier net⁽¹⁾

3,7x

* Au 30 juin 2024

Ratio de solvabilité⁽²⁾

~121 %

* Total des régimes PD de BCE au 30 juin 2024

- **Liquidités disponibles totales de 5,0 G\$ à la fin du T2**
 - Offre de dette publique de 1,5 G\$ complétée en mai 2024
- **Ratio de levier financier net de 3,7x, tient compte du versement final de 414 M\$ au T2 pour le spectre de 3 800 MHz**
 - Dettes arrivant à échéance en 2025 et totalisant 2,1 G\$ déjà essentiellement financées
 - Coût annuel moyen pondéré après impôts de la dette publique de ~3,2 %, avec une durée moyenne jusqu'à l'échéance de ~13 ans
- **Produit de la transaction Northwestel servira à améliorer le ratio de la dette nette**
- **Ratios de solvabilité confortablement supérieurs à 105 % pour tous les principaux régimes de retraite PD de BCE**

⁽¹⁾ Les liquidités disponibles sont une mesure financière non conforme aux PCGR, alors que le ratio de levier financier net est une mesure de gestion du capital. Se reporter aux sections *Mesures financières non conformes aux PCGR* et *Mesures de gestion du capital* de l'annexe pour plus d'informations sur ces mesures.

⁽²⁾ Le ratio de solvabilité des régimes de retraite est défini comme l'actif au titre des avantages postérieurs à l'emploi selon la méthode de la solvabilité, divisé par le passif au titre des avantages postérieurs à l'emploi selon la méthode de la solvabilité, calculé conformément à la *Loi de 1985 sur les normes de prestation de pension* et à son règlement connexe (LNPP). En vertu de la LNPP, le Bureau du surintendant des institutions financières exige que les sociétés effectuent périodiquement des évaluations de solvabilité, y compris le calcul des ratios de solvabilité des régimes de retraite, pour les régimes de retraite agréés par le gouvernement fédéral. L'évaluation de la solvabilité suppose la cessation des régimes de retraite à la date d'évaluation.

Nous bénéficons d'un bilan solide et disposons d'amples liquidités pour mettre en œuvre nos priorités stratégiques pour 2024

Objectifs financiers pour 2024

BCE

Orientation pour 2024

Croissance des produits des activités ordinaires	0 % à 4 %
Croissance du BAIIA ajusté	1,5 % à 4,5 %
Intensité du capital⁽¹⁾	<16,5 %
Croissance du BPA ajusté⁽²⁾	(7) % à (2) %
Croissance des flux de trésorerie disponibles⁽³⁾	(11) % à (3) %
Dividende annuel sur actions ordinaires⁽⁴⁾	3,99 \$

(1) Pour 2024, nous anticipons un ralentissement de la construction du réseau de fibre et une diminution des dépenses dans les activités hautement réglementées et en déclin, compte tenu des politiques réglementaires du gouvernement, ce qui fera baisser les dépenses d'investissement.

(2) Pour 2024, nous anticipons une augmentation des charges d'intérêts et d'amortissement et une baisse des profits à la vente de biens immobiliers, ce qui fera baisser le BPA ajusté.

(3) Pour 2024, nous anticipons une augmentation des indemnités de départ liée aux initiatives de restructuration de la main-d'œuvre, une augmentation des intérêts payés et une diminution des flux de trésorerie provenant du fonds de roulement, qui feront baisser les flux de trésorerie disponibles.

(4) Augmentation du dividende de 3,87 \$ à 3,99 \$ par action à compter du dividende du T1 2024.

Reconfirmation de tous les objectifs de l'orientation financière pour 2024



Annexe

Mesures non conformes aux PCGR et autres mesures financières

BCE utilise diverses mesures financières pour évaluer son rendement. Certaines de ces mesures sont calculées conformément aux Normes internationales d'information financière (IFRS ou PCGR), tandis que d'autres n'ont pas de définition normalisée en vertu des PCGR. Nous croyons que nos mesures financières conformes aux PCGR, lues conjointement avec les mesures financières ajustées non conformes aux PCGR et avec d'autres mesures financières, permettent aux lecteurs de mieux comprendre comment la direction évalue le rendement de BCE.

Le Règlement 52-112 *Information concernant les mesures financières non conformes aux PCGR et d'autres mesures financières* (le Règlement 52-112) prescrit les obligations d'information qui s'appliquent aux mesures financières suivantes : i) mesures financières non conformes aux PCGR; ii) ratios non conformes aux PCGR; iii) total des mesures sectorielles; iv) mesures de gestion du capital; et v) mesures financières supplémentaires. La présente annexe fournit une description et un classement des mesures financières définies dans le Règlement 52-112 que nous utilisons dans la présente présentation pour expliquer nos résultats financiers, et, dans le cas des mesures financières supplémentaires, une explication de ces mesures est fournie lorsque le nom des mesures financières n'est pas assez descriptif.

Mesures financières non conformes aux PCGR

Bénéfice net ajusté

Le bénéfice net ajusté est une mesure financière non conforme aux PCGR et n'a pas de définition normalisée en vertu des normes IFRS. Par conséquent, il est peu probable que cette mesure soit comparable à des mesures similaires présentées par d'autres émetteurs. Reportez-vous à la section 8.1, *Mesures financières non conformes aux PCGR – Bénéfice net ajusté*, du rapport de gestion du deuxième trimestre de 2024 de BCE, qui est intégré par renvoi aux présentes, pour plus d'informations concernant cette mesure, y compris un rapprochement avec le bénéfice net attribuable aux actionnaires ordinaires, mesure financière IFRS la plus directement comparable.

Liquidités disponibles

Les liquidités disponibles sont une mesure financière non conforme aux PCGR et n'ont pas de définition normalisée en vertu des normes IFRS. Par conséquent, il est peu probable que cette mesure soit comparable à des mesures similaires présentées par d'autres émetteurs. Reportez-vous à la section 8.1, *Mesures financières non conformes aux PCGR – Liquidités disponibles*, du rapport de gestion du deuxième trimestre de 2024 de BCE, qui est intégré par renvoi aux présentes, pour plus d'informations concernant cette mesure, y compris un rapprochement avec la trésorerie, mesure financière IFRS la plus directement comparable.

Flux de trésorerie disponibles

Les flux de trésorerie disponibles sont une mesure financière non conforme aux PCGR et n'ont pas de définition normalisée en vertu des normes IFRS. Par conséquent, il est peu probable que cette mesure soit comparable à des mesures similaires présentées par d'autres émetteurs. Reportez-vous à la section 8.1, *Mesures financières non conformes aux PCGR – Flux de trésorerie disponibles et flux de trésorerie disponibles excédentaires*, du rapport de gestion du deuxième trimestre de 2024 de BCE, qui est intégré par renvoi aux présentes, pour plus d'informations concernant cette mesure, y compris un rapprochement avec les flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation, mesure financière IFRS la plus directement comparable.

Mesures non conformes aux PCGR et autres mesures financières (suite)

Mesures financières non conformes aux PCGR (suite)

Dette nette

La dette nette est une mesure financière non conforme aux PCGR et n'a pas de définition normalisée en vertu des IFRS. Par conséquent, il est peu probable que cette mesure soit comparable à des mesures similaires présentées par d'autres émetteurs. Reportez-vous à la section 8.1, *Mesures financières non conformes aux PCGR – Dette nette*, du rapport de gestion du deuxième trimestre de 2024 de BCE, qui est intégré par renvoi aux présentes, pour plus d'informations concernant cette mesure, y compris un rapprochement avec la dette à long terme, mesure financière IFRS la plus directement comparable.

Ratios non conformes aux PCGR

BPA ajusté

Le BPA ajusté est un ratio non conforme aux PCGR et n'a pas de définition normalisée en vertu des IFRS. Par conséquent, il est peu probable que cette mesure soit comparable à des mesures similaires présentées par d'autres émetteurs. Nous définissons le BPA ajusté comme le bénéfice net ajusté par action ordinaire de BCE. Le bénéfice net ajusté est une mesure financière non conforme aux PCGR. Pour plus de détails sur le bénéfice net ajusté, voir la section *Mesures financières non conformes aux PCGR* ci-dessus. Reportez-vous à la section 8.2, *Ratios non conformes aux PCGR – BPA ajusté*, du rapport de gestion du deuxième trimestre de 2024 de BCE, qui est intégré par renvoi aux présentes, pour plus d'informations sur le BPA ajusté.

Total des mesures sectorielles

BAIIA ajusté

Le BAIIA ajusté est un total des mesures sectorielles. Reportez-vous à la section 8.3, *Total des mesures sectorielles – BAIIA ajusté*, du rapport de gestion du deuxième trimestre de 2024 de BCE, qui est intégré par renvoi aux présentes, pour plus d'informations concernant cette mesure, y compris un rapprochement avec le bénéfice net, mesure financière IFRS la plus directement comparable.

Mesures de gestion du capital

Ratio de levier financier net

Le ratio de levier financier net est une mesure de gestion du capital et correspond à la dette nette divisée par le BAIIA ajusté. La dette nette utilisée dans le calcul du ratio de levier financier net est une mesure financière non conforme aux PCGR. Pour plus de détails sur la dette nette, se reporter à la section *Mesures financières non conformes aux PCGR* ci-dessus. Aux fins du calcul du ratio de levier financier net, le BAIIA ajusté désigne le BAIIA ajusté des 12 derniers mois. Nous utilisons le ratio de levier financier net et nous croyons que certains investisseurs et analystes utilisent cette mesure pour évaluer le levier financier.